



## Quorum Selección selección de directivos

### Consultor Comercial - Sector Educativo en Madrid

- Número de referencia: 887
- Estado: Abierto

#### **Empresa**

QUORUM SELECCIÓN, selecciona para importante empresa de servicios educativos, especializada en la implantación de soluciones digitales de aprendizaje de base tecnológica e inteligencia avanzada en centros educativos.

#### **Descripción del puesto:**

Se incorporará al equipo de consultores comerciales para alcanzar los objetivos de ventas anuales propuestos por la Compañía.

Para ello, se encargará de gestionar el proceso completo de venta desde la captación de leads hasta la firma del contrato final con el cliente. Entre sus funciones estarán el desarrollo de nuevas oportunidades de ventas, elaboración de recursos digitales para la venta, presentaciones comerciales y realizar el seguimiento del cliente durante todo el proceso de venta. Su ámbito de actuación será la zona centro y norte de España, y deberá generar nuevos contactos y ampliar la cartera de clientes.

#### **Perfil:**

Buscamos un excelente comercial procedente de la venta consultiva y de servicios, con titulación universitaria y con formación complementaria específicas en ventas. Se valorará experiencia y conocimientos en Social Selling, y dominio de herramientas informáticas y conocimientos del sector educativo. Deberá contar con experiencia comercial en la venta consultiva, de al menos 3 años. Se valorará positivamente la aportación de cartera de clientes en el sector educativo.

Buscamos un candidato/a con excelentes dotes de comunicación, orientación al cliente y alta motivación, empatía, imagen, proactividad, creatividad, dotes de organización y planificación, alta perseverancia, alta tolerancia a la frustración, y con sólidos valores humanos y profesionales, que desee incorporarse a un equipo de profesionales apasionados por el mundo de la educación.

#### **Ofrecemos:**

Incorporación a sólida empresa nacional con grandes perspectivas de crecimiento, desarrollo y expansión a corto, medio y largo plazo. Retribución competitiva compuesto por un salario fijo + variable de incentivos+ gastos. Estabilidad laboral. Excelente ambiente profesional y clima laboral.