



Quorum Selección selección de directivos

Consultor Comercial - Sector Educativo en Madrid

- Número de referencia: 811
- Estado: Cerrado

Empresa

QUORUM SELECCIÓN, selecciona para importante empresa multinacional de servicios educativos, en un proceso de expansión y crecimiento en España y Portugal. especializada en la implantación de un innovador sistema pedagógico de bilingüismo en Colegios empleando las nuevas tecnologías en el aula.

Descripción del puesto:

En dependencia directa de la Dirección Comercial, se incorporará al equipo de consultores para satisfacer la demanda de los servicios ofrecidos por la Compañía e incrementar las ventas para alcanzar los objetivos de ventas anuales propuestos por la Compañía.

Para ello, tendrá a su cargo un equipo de prospección comercial que generarán las visitas comerciales y se encargará de realizar la adecuada presentación de los programas académicos y servicios educativos ofrecidos por la empresa en los colegios., gestionando el proceso de venta desde su inicio hasta su fin, generando nuevos contactos y ampliando la cartera de clientes. Por otro lado, se encargará de la coordinación y ejecución de los eventos comerciales necesarios.

Perfil:

Buscamos un excelente comercial procedente de la venta consultiva y de servicios, con titulación universitaria y con formación complementaria en Marketing e Investigación comercial. Será imprescindible que el candidato posea dominio del inglés, valorándose dominio del catalán y conocimientos del sector educativo. Deberá contar con experiencia comercial en la venta de servicios de al menos 3 años. Buscamos un candidato con proyección de futuro, excelentes dotes de comunicación, habilidades comerciales, empatía, imagen, proactivo, planificación y organización, alta perseverancia, con gran capacidad de generar contactos y con sólidos valores humanos y profesionales que desee incorporarse a un equipo de profesionales muy cohesionados y apasionados por el mundo de la educación.

Ofrecemos:

Incorporación a empresa multinacional con grandes perspectivas de crecimiento, desarrollo y expansión a corto, medio y largo plazo. Posibilidades de promoción interna a posiciones de responsabilidad en el seno de la Compañía. Retribución competitiva compuesto por un salario fijo + variable + gastos. Estabilidad laboral. Contrato temporal + indefinido. Excelente ambiente profesional y clima laboral.
