



Quorum Selección selección de directivos

Key Account Manager - Sector Distribución en Madrid

- Número de referencia: 725M
- Estado: Cerrado

Empresa

QUORUM SELECCIÓN, selecciona para importante empresa de distribución nacional líder en su sector

Descripción del puesto:

Reportando al Director Comercial será responsable de definir e implementar junto con el Director Comercial las principales cuentas nacionales o estratégicas de la compañía. Participar, junto con el Director Comercial en la negociación anual con las centrales de compra. Gestión, control, motivación y supervisión del equipo bajo su responsabilidad. Analizar e interpretar las fuentes externas e internas de información. Coordinar el equipo humano bajo su responsabilidad. Coordinar su actividad con otros departamentos de la compañía y conseguir los cualitativos y cuantitativos asignados.

Perfil:

Buscamos un candidato con experiencia de al menos 5 años en departamentos comerciales de cuentas claves con capacidad para aportar su experiencia y conocimiento de las negociaciones con grandes centrales de compra. Deberá ser Titulado Universitario con un alto nivel de inglés y de interlocución y negociación con los Responsables de Compra. Excelentes competencias de negociación, visión estratégica, creatividad y excelentes capacidades de liderar y motivar equipos de trabajo.

Ofrecemos:

Incorporación a importante compañía de distribución en fase de expansión y crecimiento. Retribución competitiva. Desarrollo profesional. Excelente entorno de trabajo.